



Dave's AMERICAN FOOD

Company Profile

SNACK DOLCI



SNACK SALATI



BEVANDE



– DAVE'S S.R.L. –

Cosa facciamo

Dave's S.R.L. è un'azienda italiana specializzata nella distribuzione e vendita di **comfort food** internazionale di importazione, con una particolare attenzione rivolta a snack e drink provenienti dal **mercato statunitense**. Mettiamo a disposizione la nostra esperienza per garantirti **supporto costante** nella selezione e nella vendita dei prodotti, permettendoti di minimizzare i rischi, ottenere differenziazione ed **incrementare le tue vendite**.

– CHI SIAMO –

La nostra storia

Nel 2016 Davide Guerrasio ha aperto **Dave's American Food**, un piccolo negozio di prodotti americani a Gioia Tauro, in Calabria.

Negli anni successivi l'attività ha subito una trasformazione radicale, evolvendosi da azienda locale B2C a importante **player B2B a livello nazionale**, consolidandosi come vera e propria **realtà distributiva**. Nel 2023, Dave's ha registrato un incremento del fatturato, fino a raggiungere **€3.9 milioni**.

Gli elementi chiave di questa crescita sono stati in primis la capacità di anticipare e assecondare **l'interesse crescente per il comfort food** sul mercato italiano e la **capacità di gestione delle relazioni**, sia con i fornitori che con i clienti.

Prontezza e velocità di risposta ai trend di mercato, **stabilità e certezza** dei prezzi e **sicurezza** della fornitura descrivono il vantaggio competitivo rispetto ai nostri concorrenti.

Il cliente e il suo risultato economico sono al centro di tutta la nostra attività.



— COME LAVORIAMO —

Logistica

14.000

m³ di magazzino
(distribuiti su due livelli)

780

referenze trattate

5

linee di rietichettatura
dei prodotti

CATEGORIE TRATTATE:

BEVANDE

Soft drink
Energy drink

PRODOTTI SALATI

Patatine
Tortillas
Arachidi
Carne secca
Salse

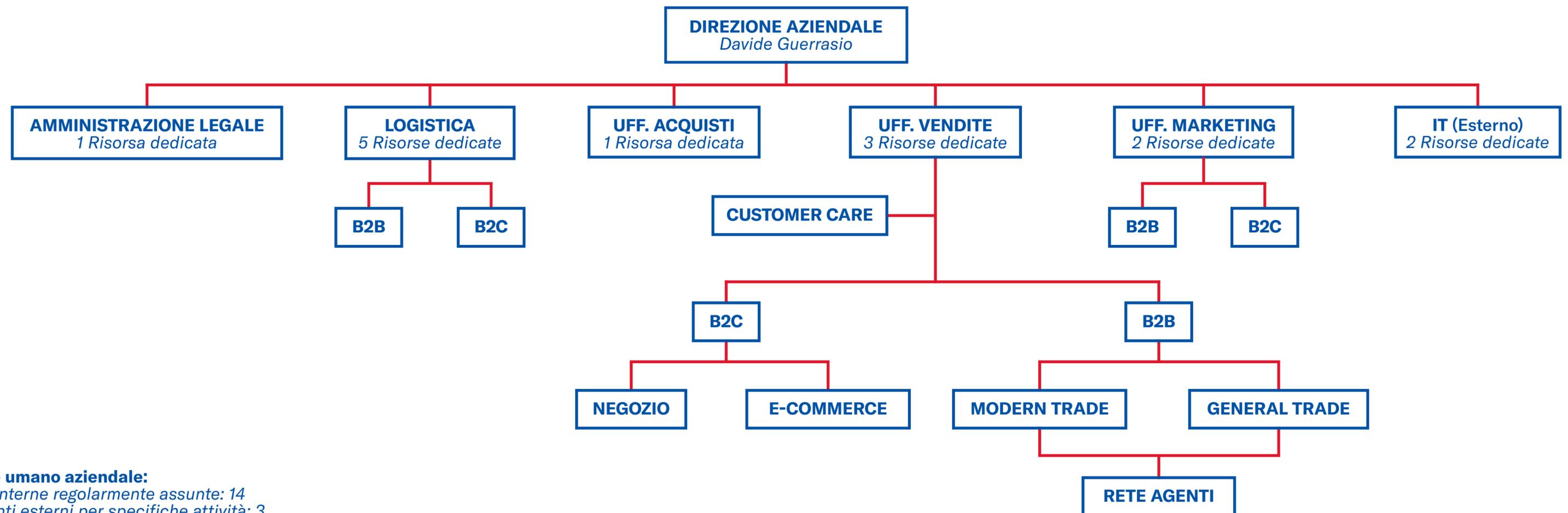
PRODOTTI DOLCI

Caramelle
Merendine
Barrette e tavolette
Biscotti

– LA STRUTTURA ORGANIZZATIVA –

Organigramma aziendale e principali funzioni per area strategica

Dave's si è strutturata dedicando risorse interne, specifiche e specializzate nelle varie funzioni aziendali e servizi core.



Capitale umano aziendale:

Risorse interne regolarmente assunte: 14

Consulenti esterni per specifiche attività: 3

– CON CHI LAVORIAMO –

Partner commerciali

Riconosciamo l'importanza strategica della creazione di solide relazioni di filiera.

Dal 2019 Dave's SRL investe nelle relazioni di **partnership diretta ed esclusiva** con importanti aziende per la distribuzione dei loro prodotti sul territorio nazionale.



– I CANALI –

Dove sono presenti i nostri prodotti

Suggeriamo assortimenti diversi a seconda del canale di destinazione. Questo permette di evitare il più possibile sovrapposizioni - in termini di formato e prodotto - e far sì che per i nostri clienti ci sia sempre spazio per differenziare l'offerta rispetto ai propri competitor.

In particolare, i nostri prodotti si trovano in:



- **Insegne della GDO - Cluster: Iper e Super**
- **GSS - Grandi Superfici Specializzate**
- **Vending H24**
- **Grossisti - Cash & Carry**
- **Specialty Stores**
- **Minimarket etnici**
- **Ho.Re.Ca.**
- **Tabacchi**

– CON CHI LAVORIAMO –

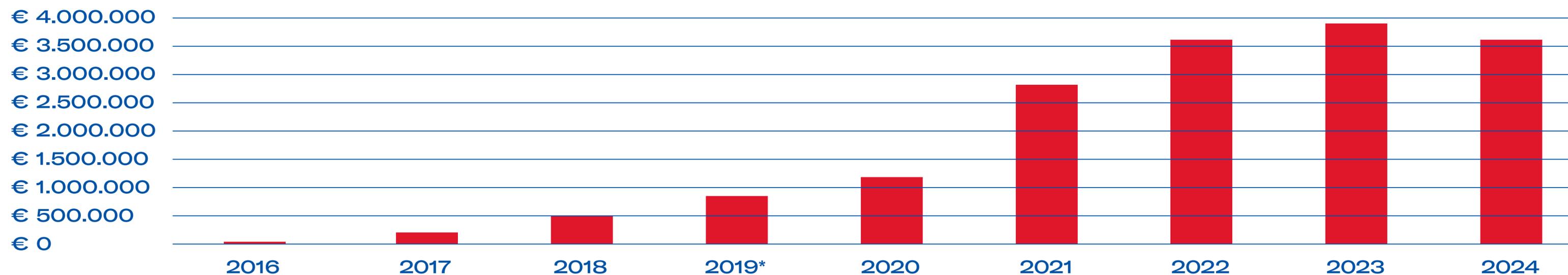
Brand distribuiti



– I NOSTRI NUMERI –

Volume d'affari aziendale nel tempo

Anno	Fatturato	Crescita %
2016	50.000€	---
2017	200.000€	300%
2018	500.000€	150%
2019*	850.000€	70%
2020	1.200.000€	41%
2021	2.800.000€	133%
2022	3.600.000€	28,5%
2023	3.900.000€	8,3%
2024	3.600.000€	-7,6%



*2019 Primo anno dopo cambio di forma societaria

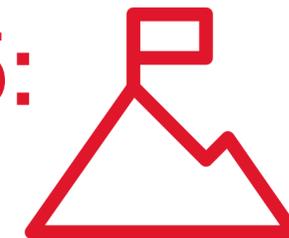
– I NOSTRI OBIETTIVI –

Mission & Vision



L'obiettivo strategico di DAVE'S SRL per i prossimi anni è quello di **consolidare la propria posizione come leader nella distribuzione B2B** su scala nazionale. In particolare, una distribuzione **specializzata nel comfort food** proveniente da ogni parte del mondo, con **prodotti introvabili in Italia**, senza mai perdere il focus iniziale su snack dolci e salati provenienti dal mercato USA.

Fatturato previsto per il 2025:
5.000.000€ (+38%)



— I NOSTRI VANTAGGI —

CONFORMITÀ DEI PRODOTTI

Alcuni fornitori propongono prodotti con ingredienti non consentiti nell'Unione Europea e in Italia, la nostra esperienza ci permette di garantire sempre prodotti che siano a norma e vendibili sul mercato italiano.

ETICHETTATURA A NORMA

Alcuni fornitori utilizzano inchiostri ed etichette non adatte a prodotti alimentari e non inseriscono le modalità di riciclo previste dalla legge italiana. Tramite i nostri servizi, garantiamo un'etichettatura conforme e sempre adeguata alle norme vigenti.

SPEDIZIONI VELOCI

Le nostre spedizioni arrivano al punto vendita in media entro 3/4 giorni lavorativi.

MINIMI D'ORDINE RIDOTTI

I nostri minimi d'ordine sono ridotti a soli €350, ottenibili con un mix di prodotti.

DISPONIBILITÀ CONTINUA

Garantiamo la disponibilità della merce inserita con continuità e a un prezzo il più possibile stabile nel tempo, in modo da non lasciare scoperti gli scaffali dei nostri clienti (livello di servizio: 98,5%).

GESTIONE DELLA RIFATTURAZIONE

Gestiamo la consegna e la presa d'ordine sul singolo punto vendita.

GESTIONE DEI TRACCIATI RICHIESTI DAL FORNITORE

Ci occupiamo di gestire le fatture in base ai tracciati richiesti dal fornitore.

SUPPORTO PER I BRAND ESCLUSIVI

Garantiamo sempre il miglior prezzo disponibile per i brand di cui siamo distributori esclusivi sul territorio italiano. Inoltre, forniamo supporti di trade marketing e concordiamo eventuali attività promozionali durante l'anno.

SUPPORTI MARKETING POP

Valutiamo supporti marketing POP per l'eventuale allestimento di aree dedicate a snack e prodotti americani nei punti vendita.

PAGAMENTI A 60 GIORNI

Mentre acquistare all'estero comporta la richiesta di pagamenti upfront, noi richiediamo pagamenti a 60 giorni.

MONITORAGGIO E CONSULENZA

Monitoriamo costantemente le vendite e forniamo una continua consulenza ai nostri clienti, per poter assicurare un adeguato e soddisfacente livello di rotazione dei prodotti.

NOVITÀ COSTANTI

Proponiamo periodicamente novità da tutto il mondo del comfort food e teniamo d'occhio i trend della Gen Z per guidare i nostri clienti nella massimizzazione delle vendite.

– PERCHÉ SCEGLIERE DAVE'S –

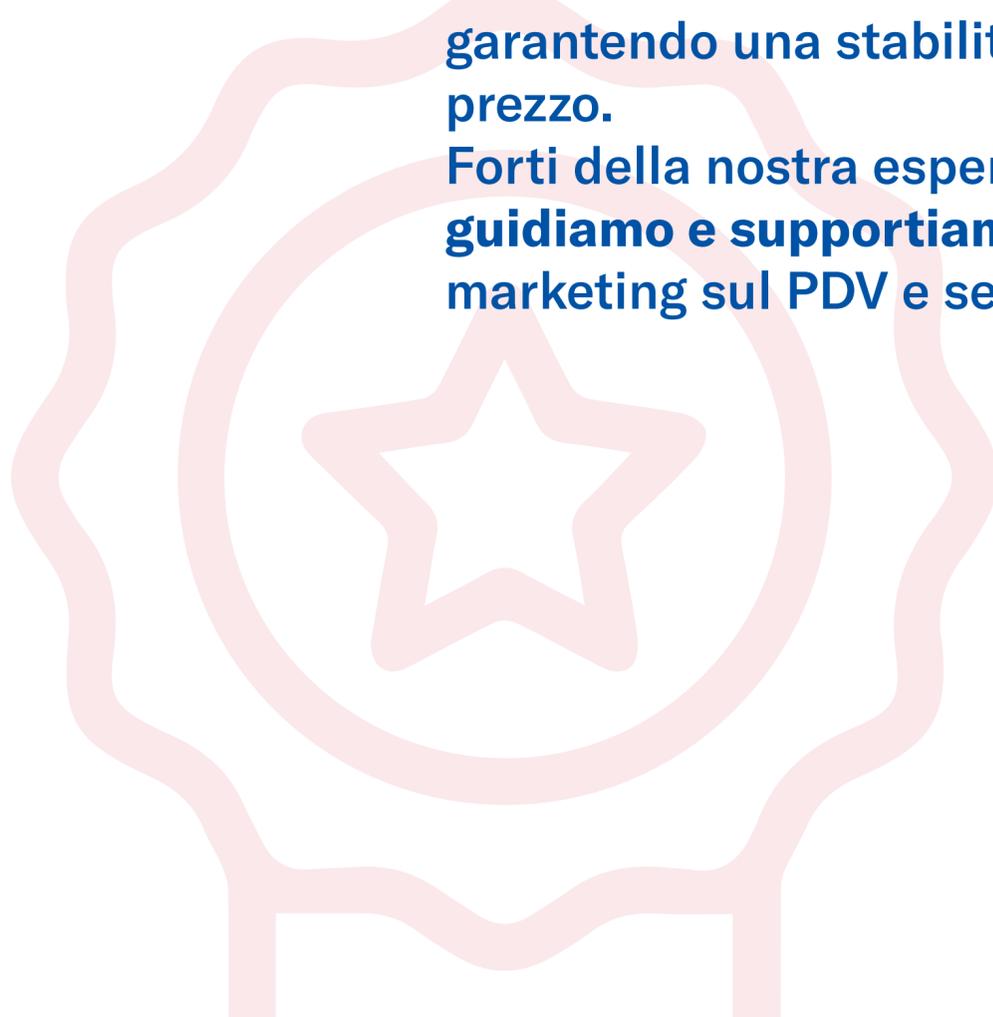
Conclusioni

Minimizziamo il tuo rischio monetario e di stockout nella gestione della supply chain del comfort food di importazione, garantendo una stabilità di fornitura e di prezzo.

Forti della nostra esperienza, ti **guidiamo e supportiamo** con attività di marketing sul PDV e servizi di

consulenza nella gestione/selezione del comfort food per massimizzare i tuoi ricavi/rotazioni.

Siamo il partner più affidabile in Italia per minimizzare i rischi, ottenere differenziazione e canalizzare le vendite attraverso i trend della Gen Z legandoli al comfort food.



– DAVE'S S.R.L. –

Contatti



CEO

Davide Guerrasio

Mail: davide.guerrasio@davesamericanfood.com

Mobile: +39 347 693 6302

Business Development Manager

Matteo Imperi

Mail: matteo.imperi@davesamericanfood.com

Mobile: +39 351 890 2818

davesamericanfood.com
b2b.davesamericanfood.com